

DEVELOP



BROCHURA

PROGRAMA DE CANAL

DEVELOP



CONHEÇA O NOVO PROGRAMA DE CANAL DA DEVELOP

UM ÚNICO PROGRAMA, FLEXIBILIDADE TOTAL.

A Develop atualizou o Programa de Canal para o ano fiscal 2021. Queremos estar mais próximos e ser ainda mais relevantes para a nossa rede de parceiros.

Mais do que nunca, o novo Programa de Canal da Develop traz liberdade aos parceiros para definirem as áreas de negócio que pretendem desenvolver. Confira os novos níveis de especialização em diferentes áreas, o plano de certificação dedicado que criámos e o novo pacote de benefícios completamente revisto.

PROGRAMA DE CANAL 2021



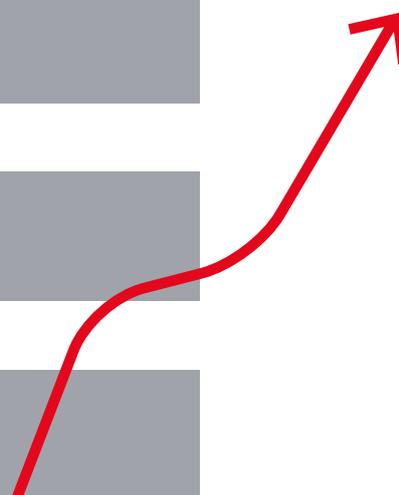
ESPECIALIZAÇÃO



CERTIFICAÇÃO



BENEFÍCIOS



NÍVEIS DE PARCERIA

1. NÍVEIS DE PARCERIA

Os parceiros Develop estão segmentados em quatro diferentes níveis em função da sua performance e compromisso com a marca.



PARCEIRO CHAVE DE NEGÓCIO COM FORTE LIGAÇÃO À MARCA

- Elevado volume de negócio
- Clientes estratégicos
- Extensão da marca



PARCEIRO COM ELEVADA IMPORTÂNCIA ESTRATÉGICA

- Volume de negócio significativo
- Forte compromisso com a marca



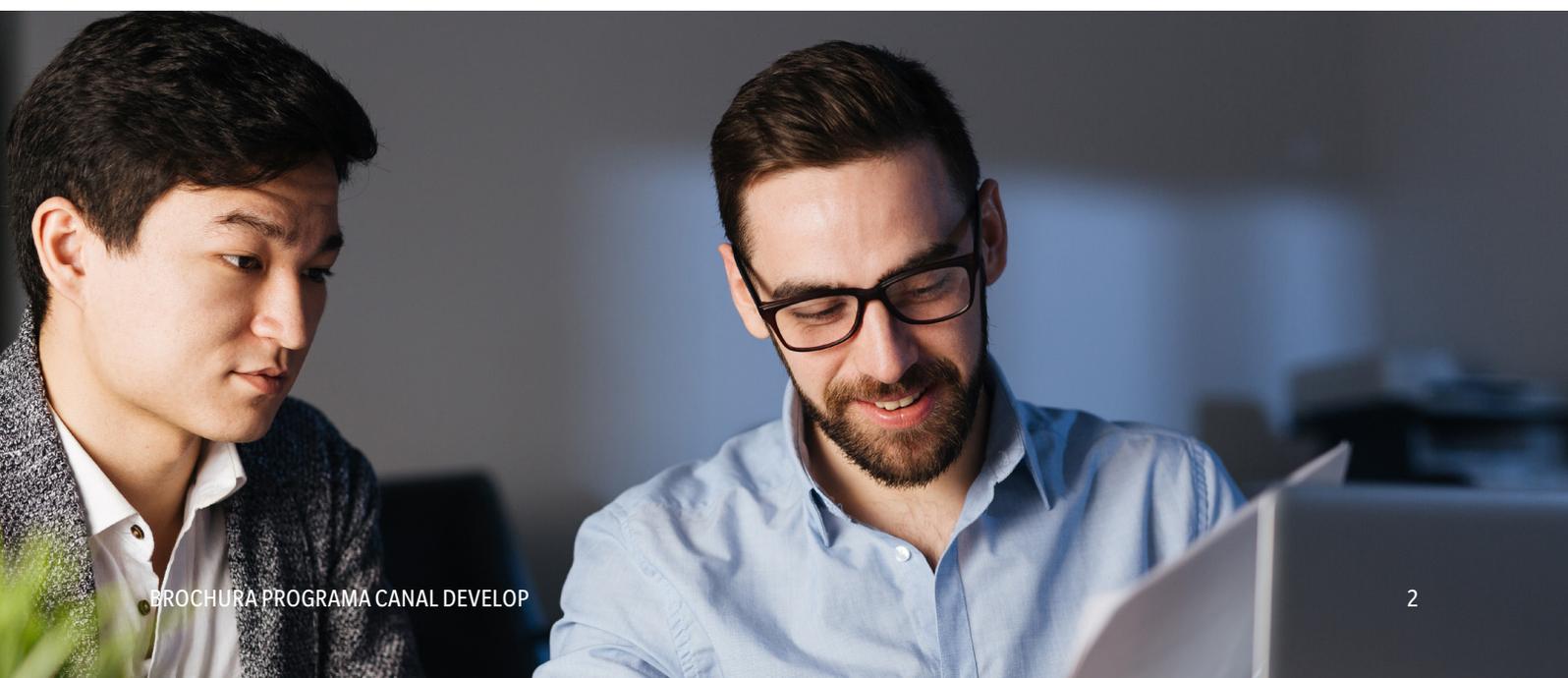
PARCEIRO COM POTENCIAL DE CRESCIMENTO

- Volume de negócio com alguma relevância
- Parceiro comprometido com a marca



PARCEIRO COM ACESSO À OFERTA DEVELOP

- Volume de negócio reduzido
- Parceiro maioritariamente transacional





NÍVEIS DE ESPECIALIZAÇÃO

2. NÍVEIS DE ESPECIALIZAÇÃO

Os Parceiros Develop têm a oportunidade de se especializar em três áreas de negócio distintas. Assim, conseguem alargar a oferta e acrescentar valor aos seus clientes.



PRINTING SOLUTIONS



MANAGED CONTENT SERVICES



INFRASTRUCTURE MANAGED SERVICES

OFERTA COMPLEMENTAR AO HARDWARE DE PRINTING



AUTONOMIA TOTAL DA ÁREA DE NEGÓCIO

- Domínio comercial da oferta
- Liberdade e conhecimento para efetuar a implementação das soluções



DOMÍNIO COMERCIAL DA OFERTA

- Autonomia comercial
- Apresentação da oferta, realização de demonstrações e construção de propostas



ACESSO À OFERTA DEVELOP

- Conhecimento especializado da oferta e área
- Levantamento de oportunidades

DEVELOP

BENEFÍCIOS DE UM PARCEIRO DEVELOP

COMERCIAL

Suporte comercial que inclui um conjunto de regalias diferenciadas, tais como: acompanhamento individualizado, preços competitivos e rebates.

MARKETING

Apoio de marketing especializado, acompanhamento dedicado e acesso a materiais e templates, para garantindo suporte às equipas de vendas e marketing.

MARKETING DEVELOPMENT FUNDS (MDF)

Acesso a suporte financeiro para ações estratégicas de marketing, variável em função do nível de parceria e especialização.

FORMAÇÃO

Plano de certificação dedicado e estruturado, que reforça o conhecimento de toda a equipa do parceiro em diferentes áreas.

CRÉDITO

Condições vantajosas de crédito para um maior volume de negócios e para partilhar o esforço financeiro, garantindo a rentabilidade do negócio.

RECURSOS HUMANOS

Suporte no recrutamento de recursos especializados através da nossa equipa de recrutamento.

PRÉ-VENDA

Apoio segmentado de uma equipa de pré-venda especializada em negócios com potencial estratégico.

SERVIÇOS PARTILHADOS

Conjunto de parcerias estabelecidas com a Develop com condições vantajosas em diversos serviços — telecomunicações, frota, seguros, hotéis, ginásios, entre outros.

DEVELOP

 www.develop.pt

 Parceiros@konicaminolta.pt

 R. Prof. Henrique de Barros 4, 2685-338 Prior Velho, Lisboa